

# BACHELOR CHARGÉ-E D'AFFAIRES INDUSTRIE CURSUS EN 1 AN EN ALTERNANCE

CONTRAT APPRENTISSAGE, CONTRAT PRO-  
FESSIONNALISATION

Durée : 65 jours  
sur 12 mois  
Code WEB : OPICAIA

## OBJECTIFS

Prendre en charge un projet, de la détection du besoin du client à la livraison du produit/service

Développer l'activité commerciale de l'entreprise et notamment assurer la prospection commerciale et la gestion du portefeuille clients

Répondre à des appels d'offres et participer à la négociation des offres auprès des clients

Superviser les équipes projets des marchés signés et assurer en particulier la gestion financière du projet, le contrôle qualité et la conformité des produits/services

Assurer un lien privilégié et régulier avec le client pendant la durée des projets



## POUR QUI ?

### Public

Toute personne répondant aux prérequis, souhaitant évoluer vers le métier de chargé d'affaires industrie et valider un diplôme bac +3 dans ce domaine

### Prérequis

- Titulaire d'un bac +2 professionnel ou technique (ou d'un niveau 5 équivalent) : parcours en 1 an
- Dérogation possible sur décision du jury d'admission

### Rythme de formation

En moyenne, la formation est organisée selon un rythme d'une semaine par mois à CESI et de trois semaines en entreprise.

### Frais de scolarité

Scolarité financée et rémunérée dans le cadre d'un contrat de travail en apprentissage ou de professionnalisation.

## DIPLÔME

**Responsable en management d'unité et de projet**, certification professionnelle enregistrée au RNCP au niveau 6 (codes NSF 300, 310p), par décision de France compétences du 24/03/2022 publiée le 25/03/2022

## OUVERTURES DANS NOS CAMPUS

Contactez nos campus pour en savoir plus.

Orléans, Saint-Nazaire

Rentrée du 15 septembre au 15 novembre 2024

**Réussir un projet commercial industriel (amont du projet commercial)**

Gestion de projet et agilité  
Conviction et conduite de transformation  
Développement et gestion d'un portefeuille clients  
Etablissement et suivi d'une proposition commerciale  
Organisation d'un projet de réalisation d'une prestation  
Projet collaboratif  
Projet commercial industriel

**Participer à l'optimisation de la performance commerciale de son entreprise industrielle (après la contractualisation)**

Pilotage de l'activité par l'amélioration continue  
Gestion économique de l'activité  
Coordination des différentes interventions internes et externes  
Gestion du suivi opérationnel d'une affaire industrielle  
Gestion financière d'une affaire industrielle  
Projet collaboratif  
Performance commerciale

**Impliquer par une communication professionnelle**

Communication : intelligence émotionnelle et empathie professionnelle  
Prise de parole en public et confiance en soi  
Projet collaboratif  
Communication professionnelle

**Manager une équipe projet**

Qualité de vie au travail et rôle RH du manager  
Leadership humaniste  
Intelligence sociale

**Manager autrement**

Management collaboratif  
Outils du travail collaboratif  
Validation bloc Manager autrement

**Développer ses pratiques professionnelles**

Pratique de l'anglais métier  
Projet professionnel  
Actualités métier et/ou territoire  
Retour d'expérience et projection

**Certifier ses compétences de Responsable en management d'unité et de projet**

Team building : cohésion d'équipe  
Methodologie de projet d'entreprise  
Methodologie des écrits professionnels  
Argumenter pour convaincre