

BACHELOR CHARGÉ·E D'AFFAIRES INDUSTRIE 3ÈME ANNÉE EN ALTERNANCE

CONTRAT APPRENTISSAGE, CONTRAT PRO-
FESSIONNALISATION

Durée : 65 jours
sur 12 mois
Code WEB : OPICAIA



OBJECTIFS

Prendre en charge un projet, de la détection du besoin du client à la livraison du produit/service

Développer l'activité commerciale de l'entreprise et notamment assurer la prospection commerciale et la gestion du portefeuille clients

Répondre à des appels d'offres et participer à la négociation des offres auprès des clients

Superviser les équipes projets des marchés signés et assurer en particulier la gestion financière du projet, le contrôle qualité et la conformité des produits/services
Assurer un lien privilégié et régulier avec le client pendant la durée des projets

POUR QUI ?

Public

Toute personne répondant aux prérequis, souhaitant évoluer vers le métier de chargé d'affaires industrie et valider un diplôme bac +3 dans ce domaine

Prérequis

- Titulaire d'un bac +2 professionnel ou technique (ou d'un niveau 5 équivalent)
- Dérogation possible sur décision du jury d'admission

Rythme de formation

En moyenne, la formation est organisée selon un rythme d'une semaine par mois à CESI et de trois semaines en entreprise.

Frais de scolarité

Scolarité financée et rémunérée dans le cadre d'un contrat de travail en apprentissage ou de professionnalisation.

DIPLÔME

Responsable en management d'unité et de projet, certification professionnelle enregistrée au RNCP au niveau 6 (codes NSF 300, 310p), par décision de France compétences du 24/03/2022 publiée le 25/03/2022

OUVERTURES DANS NOS CAMPUS

Contactez nos campus pour en savoir plus.

Arras, Orléans

Rentrée du 15 septembre au 15 novembre 2025

Réussir un projet commercial industriel (amont du projet commercial)

Gestion de projet et agilité
Conviction et conduite de transformation
Influence
Développement et gestion d'un portefeuille clients
Etablissement et suivi d'une proposition commerciale
Organisation d'un projet de réalisation d'une prestation

Participer à l'optimisation de la performance commerciale de son entreprise industrielle

Pilotage de l'activité par l'amélioration continue
Gestion économique de l'activité
Prise de décision
Coordination des différentes interventions internes et externes
Gestion du suivi opérationnel d'une affaire industrielle
Gestion financière d'une affaire industrielle

Impliquer par une communication professionnelle

Communication : intelligence émotionnelle et empathie professionnelle
Prise de parole en public et confiance en soi

Reporting efficace
Aisance relationnelle

Manager une équipe projet et leurs activités

Droit du travail pour manager
Leadership
Management d'équipe
Management transformationnel
Innovation collaborative et design thinking

Développer ses pratiques professionnelles

Engagement citoyen
Pratique de l'anglais métier
Projet professionnel
Retour d'expérience et projection

Certifier ses compétences de Chargé d'affaires Industrie

Team building : cohésion d'équipe
Méthodologie de projet d'entreprise
Méthodologie des écrits professionnels
Argumenter pour convaincre